Seite 4 ■ DVZ Nr. 10 Dienstag, 23. 1. 2007

NEWCOMER

PARS Logistic ist eine international tätige Spedition

Tangstedt Die PARS Logistic GmbH ist am 15. Dezember in das Handelsregister eingetragen worden. Unter der Leitung von Geschäftsführerin Susanne Porath-Dabit Manesh agiert das Unternehmen als international tätige Spedition. Außerdem ist der Newcomer im Im- und Export aktiv. Drittes Standbein ist Handel mit Waren aller Art - vor allem Maschinenteilen. Ausgenommen ist der Handel mit erlaubnispflichtigen Waren. Die Adresse lautet Wiesenweg 2, 22889 Tangstedt. DVZ 23.1.2007 (sr)



W. Bauer GmbH bietet Transporte aller Art

Seewald-Besenfeld Werner Bauer hat sich Ende vergangenen Jahres als Transporteur selbstständig gemacht. Mit Eintrag im Handelsregister vom 23. November ist die W. Bauer GmbH gegründet worden. Mit seinem Fuhrunternehmen übernimmt Bauer Transporte aller Art. Die Möglichkeit für weiteres Wachstum ist da, denn Zukäufe sind ausdrücklich möglich. Die Adresse des Newcomers lautet Freudenstädter Straße 50 in 72297 Seewald-Besenfeld. DVZ 23.1.2007 (sr)



ils logistic solutions bedient sich aller Verkehrsträger

Göppingen Die ils logistic solutions germany GmbH ist am 13. Dezember vergangenen Jahres in das Handelsregister eingetragen worden. Der Gesellschaftsvertrag wurde schon im November geschlossen. Das Unternehmen erbringt sämtliche Dienstleistungen einer Spedition. Dszu gehört es vor allem, Gûter aller Art mit Kraftfahrzeugen, Schienenbahnen, Schiffen und Flugzeugen zu befördern. Dabei greift der Newcomer auch auf Subunternehmer zurück. Die Geschäfte werden von Andrea Lieb geführt. Die Adresse des Unternehmens lautet Lerchenbergerstraße 81/1 in 73035 Göp-





Hansakai wird zur multimodalen Drehscheibe

Bremer Umschlagunternehmen behauptet sich als Nischenanbeiter



Das Containerhandling gewinnt für Hansakai wie für die ganzen stadtbremischen Häfen an Bedeutung.

Von Eckhard-Herbert Arndt

Hansakai Umschlagbetriebe Die GmbH & Co. KG entwickelt sich zunehmend zu einer multimodalen Drehscheibe. Dabei profitiert das Familienunternehmen davon, dass Bremen vor allem im Containerumschlag als Alternative zu Bremerhaven an Bedeutung gewinnt.

"Wir stellen seit einigen Jahren eine stärkere Einbeziehung von Binnenschiff und Bahn als Alternative zum reinen Lkw-Verkehr bei bestimmten Güterarten fest", bestätigt Betriebsleiter Peter Viet. Mit einem eigenen Gleisanschluss sowie einer Rangier-Lok trägt Hansakai diesem Trend Rechnung. Wasserseitig macht es die vorherrschende Tiefe von 7,50 bis 9,00 m möglich, auch kleinere Frachter abzufertigen.

Eigene Lager als Trumpf. An überdachter Lagerfläche hält der Betrieb mit seinen 20 Mitarbeitern rund 40 000 m² vor. Viet: "Die Lagerfläche ist begehrt und ein wichtiger Trumpf, den wir beim eigenen Standortmarketing gern und mit Erfolg ausspielen." Gut die Hälfte der Fläche ist langfristig an einen namhaften Logistiker vermietet. Die Rohware gelangt im 40-Fuß-Container von Südamerika zunächst nach Bremerhaven. Dort wird die Box gelöscht, anschließend per Lkw und Binnenschiff nach Bremen zu Hansakai befördert und ausgepackt. Das Holz wird zwischengelagert und nach Kundenvorgabe ausgeliefert. Der Weitertransport erfolgt dann per Lkw. Andere Flächen sind für die Zwischenla-

gerung von Spezialpapier eines deutschen Herstellers reserviert, der es per Bahn nach Schweden liefern lässt. Aus Skandinavien stammt wiederum Pa-

pier, das für den deutschen Markt stimmt ist. Des Weite-

ren profitiert Hansakai davon, dass viele

Anlagen in Bremerhaven mittlerweile an der Kapazitätsgrenze angelangt sind. Viet: "Da Containerstellfläche in den Terminals in Bremerhaven knapp ist, erleben Firmen wie wir seit geraumer Zeit einen Trend, die Boxen so schnell wie möglich aus Bremerhaven raus zu bekommen und nach Bremen zu befördern, weil hier noch Platz ist." Für die rund 60 km zwischen Bremerhaven und Bremen wird dabei immer öfter auf das Binnenschiff zurückgegriffen. "Die Bremer Acos-

Hansakai

Hansakai wurde 1897 gegründet und ist noch heute in Privatbesitz der Familie Dubbers-Albrecht. Der Umschlagbetrieb gehört zu den so genannten stadtbremischen Häfen. Bezogen auf den Containerumschlag von rund 40 000 TEU im Jahr hat sich inzwischen ein interessanter Modal Split herausgebildet: Jeweils 30 Prozent per Bahn und Binnenschiff und 40 Prozent per DVZ 23.1.2007 (eha/sr)

Gruppe betreibt den erfolgreichen Binnenschiffs-Container-Shuttle. Mitunter haben wir täglich bis zu drei Binnenschiffe hier, die unsere Anlage anlaufen", er-

klärt Viet. Die

bezieht seit Jah-

resbeginn den

Hansakai-Ter-

minal auch in

Acos-Gruppe

>>Die Lagerfläche ist begehrt und ein wichtiger Trumpf << Peter Viet,

Betriebsleiter Hansakai

ein neues Ganzzugangebot ein, das für drei Reedereien unter dem Markennamen "Xrail" eingerichtet wurde. Das sind täglich bis zu zwei Züge. Viet freut sich über diesen neuen Dienst, von dem er sich weitere Impulse verspricht.

Containerhandling als Chance. Ein weiteres, wichtiges Geschäft ist das Containerdepot-Handling rund um Kaffee. Viet: "Das sind rund 12 000 TEU pro Jahr." Dem steigenden Containeraufkommen trägt der Kaibetrieb mit inzwischen drei Reach-Stackern Rechnung. Noch im Laufe dieses Jahres kommt ein neues Gerät hinzu, so dass ein älterer Stapler ersetzt werden kann. Außerdem hat Hansakai vor zwei Jahren in ein ausgefeiltes Stellplatz- und Container-Verwaltungssystem investiert. "Dadurch können wir den Platz optimal ausnutzen und teures Handling vermeiden", erläutert Viet. Angesichts der positiven Entwicklung im Boxen-Segment will Hansakai zudem in Zukunft auch Containerreparatur anbie-

Eckhard-Herbert Arndt, Fachjournalist, Garstedt. Kontakt über reimann@dvz.de

BNSF verstärkt sich in der Logistik

USA Der Logistiker BNSF LLC Logistics, Springdale, ein Tochterunternehmen der Eisenbahngesellschaft Burlington Northern Santa Fe Corporation, hat sich durch den Zukauf von Pro-Am Transportation Services, Inc. verstärkt. Pro-Am ist ein Anbieter von Logistikdiensten mit einem Umsatz von 25 Mio. USD und wird in die Unternehmenseinheit Transportation Execution Services eingegliedert. "Pro-Am hat viele Geschäftskunden und passt deshalb gut in unser Portfolio," kommentiert Eric Wolfe, Vice President von BNSF Logistics. Dan Hafner, Unternehmenschef der Pro-Am verspricht seinen bisherigen Angestellten bessere Entwicklungsmöglichkeiten im größeren Verbund. DVZ 23.1.2007 (pgl/sr)

Zebra Technologies kauft WhereNet

RFID Zebra Technologies, Anbieter von Barcode- und RFID-Lösungen aus Illinois, will den Wettbewerber WhereNet übernehmen. WhereNet mit Hauptsitz im kalifornischen Santa Clara bietet RFID-Lösungen an. Die beiden Unternehmen haben sich darauf geeinigt, dass Zebra alle Aktien des Konkurrenten mit einem Wert von 126 Mio. USD kauft. Die Akquisition soll bis Ende des Monats abgeschlossen werden, so die bisherigen Anteilseigner dem Deal zustimmen. Zebra Technologies hat sich aber schon die Zustimmung von 85 Prozent der WhereNet-Aktionäre gesichert. WhereNet wurde 1997 gegründet. Seine Lösungen sind bei 150 Kunden im Einsatz. DVZ 23.1.2007 (sr)

www.zebra.com

IMPRESSUM

Telefon:

Deutscher Verkehrs-Verlag GmbH Nordkanalstr. 36, D-20097 Hamburg Postfach 10 16 09, D-20010 Hamburg

Fax Redaktion: 040/2 37 14-226 Fax Anzeigen: 040/2 37 14-123/255 Fax Vertrieb: 040/2 37 14-244 E-Mail: redaktion@dvz.de, anzeigen@dvz.de,

Geschäftsführender Gesellschafter:

040/2 37 14-01

Dr. Dieter Flechsenberger Verlagsleiter: Dr. Martin Jastorff Chefredakteur (verantw.): Björn Helmke (hel) Stellvertr. Chefredakteure: Peter Wörnlein (wö), Lutz Lauenroth (la)

Chef vom Dienst: Heinrich Klotz (kl) Redakteure: Sven Bennühr (ben), Claus Grimm (gm),

Bernhard Hector (hec), Kerstin Kloss (kk), Robert Kümmerlen (rok), Erwin Maruhn (ma), Jan Naumann (jpn), Sebastian Reimann (sr), Bernd Schmidt (sm), Karin Walter (wal), Claudius Semmann (cs) – Volontäi Büro Berlin: Timon Heinrici (ici)

Samariterstr. 6, 10247 Berlin Tel.: 030/40 04 84 17, Fax: 030/40 04 84 16, E-Mail: dvz.berlin@t-online.de

Büro Benelux: Christian Dahm (cd) Rue Belliard 197, 1040 Brüssel, Tel.: 0032/2/647 04 25, Fax: 0032/2/648 22 45, E-Mail: dahm@skynet.be

Anzeigenleitung: Oliver Detje

Erscheinungsweise: 3 x wöchentl., Mindestbezugs zeit Inland: 6 Monate, Ausland: 12 Monate

Bezugsgebühren: Inland halbj. 145 EUR, jährl. 288 EUR einschl. Zustellgeb. zuzügl. 7% MwSt., Ausland jährl. 288 EUR zuzügl. Porto. Abo-Preise für Studenten auf Anfrage. Abbestellungen sind nur schriftlich möglich zum Ende eines Berechnungszeitraumes mit einer Kündigungsfrist von 6 Wochen. Bei Nichtbelieferung ohne Verschulden des Verlages oder infolge von Störungen des Arbeitsfriedens bestehen keine Ansprüche gegen den Verlag. Nachdruck/Vervielfältigung nur mit

ausdrücklicher Genehmigung. Anzeigenpreisliste: Nr. 46/1. Januar 2007 Erfüllungsort und Gerichtsstand Hamburg

Druck: Dierichs Druck + Media GmbH, Kassel Copyright: Die Publikation, ihre Beiträge und Abbildungen sind urheberrechtlich geschützt. Jede Vervielfältigung oder Verbreitung bedarf der ausdrücklichen Genehmigung des Verlages. Dies gilt insbesondere auch für die Aufnahme in elektronische Datenbanken, in das Internet oder Intranets sowie in sonstige elektronische Speichermedien.

Service

Vertrieb Abonnement:

Telefon: (0 40) 237 14-240, Fax:(0 40) 237 14-333 E-Mail: leserservice@dvz.de Anzeigen:

Telefon: (0 40) 237 14-124, Fax: (0 40) 237 14-255 E-Mail: anzeigen@dvz.de Redaktion:

Telefon: (0 40) 237 14-177, Fax: (0 40) 237 14-226 E-Mail: redaktion@dvz.de





Auch am Zeitchartermarkt für Con-

Charterer schalten Gang zurück

1 222 + 16

1 035 + 8.1

Schwache Entwicklung bei Bulkern / Tanker und Containercarrier im Aufwind

Seefrachten-Flash

Baltic Dirty Tanker Index

Howe Robinson Index

Nach einer wochenlangen Aufwärtsrallye sind die Fracht- und Charterraten der Bulkcarrier vergangene Woche zum Teil deutlich gesunken. "Viele Charterer zogen sich vom Markt zurück, die Aktivität ließ nach, und die Raten nahmen einen Dämpfer hin", fasste die Baltic Exchange die Situation im Capesize-Segment zusammen. Groß war die Ernüchterung bei den Reedern, die darauf spekuliert hatten, dass der Markt weiter anzieht. Ein Marktteilnehmer schloss seinen 178 000-Tonner für einen Trip nach Fernost zu 77 000 USD pro Tag ab, nachdem in der Vorwoche noch 87 000 USD drin gewesen wären.

Auch in den Panamax- und Handymax-Bereichen ging die Entwicklung zu Lasten der Reeder. Dabei spielten wiederum externe Faktoren eine entscheidende Rolle. Schiffsmakler spra-

Baltic Indices (19.1.2007) 4 362 - 280 **Baltic Dry Index Baltic Capesize Index** 5 962 - 509 Baltic Panamax Index 4 211 - 303 Baltic Supramax Index 2 971 Baltic Clean Tanker Index 982

chen von geringeren Umsätzen am Getreidemarkt – eine Folge der hohen Preise. Dies soll sich daraufhin auch mindernd auf die Transportnachfrage ausgewirkt haben. Gleichzeitig seien durch einen Streik im Bauxithafen Kamsar in Guinea mehrere Panakommen. Bei den Tankern taten sich die VLCC (Very Large Crude Carrier) und

max-Schiffe zurück in den Markt ge-

Aframax-Einheiten durch Zuwächse auf wichtigen Routen hervor. Erstere hätten von einer überraschend hohen Nachfrage nach Doppelhüllentonnage in Mittelost profitiert, erklärte Clarksons. Die Aframaxe verbuchten dank des knappen Angebots hohe zweistellige Steigerungen speziell in der Nordsee und dem Mittelmeerraum.

tainerschiffe macht sich nach der Saure-Gurken-Zeit Ende 2006 wieder Zuversicht breit. Angesichts höherer Abschlüsse in mehreren Größensegmenten hoben die Makler Braemar Seascope und Howe Robinson ihre Indices erneut an. DVZ 23.1.2007 (mph/sr)

Der heutigen Ausgabe sind Prospekte des Deutschen Verkehrs-Verlages, 20097 Hamburg,